

Persönliche Terminvereinbarung (PTV) für Gewerbe-Kaltakquise:

Guten Tag, XX mein Name, von der Energiekosten Zentrale Berlin. Vielleicht haben Sie ja bereits von uns gehört. Herr/Frau X,...

A wir sind unabhängige Energieberater der TeleSon AG und bieten Ihnen unverbindlich und kostenfrei an, Ihre Einsparpotenziale aufzudecken, um somit ihre steigenden Strom- und Gaskosten in den Griff zu bekommen/um Ihre täglichen Energiekosten spürbar zu reduzieren.

B haben Sie schon Ihren Antrag zur Energiekostensenkung gestellt? Ich möchte Ihnen bei der Antragsstellung helfen.

C wir führen gerade in Ihrer Region eine kostenfreie Energiekostenanalyse durch. Die Ersparnis liegt im Schnitt bei 20%.

Herr Huber, ich brauche dafür nur 15 Minuten. Wann können wir für diese oder nächste Woche einen Termin vereinbaren: passt es Ihnen besser tagsüber oder am frühen Abend?

Mehr Infos gewünscht:

Herr/Frau X, Sie haben einen großen Betrieb (Restaurant, Firma,...), da werden Sie einen recht hohen Verbrauch für Strom und Gas haben, ist das richtig? -

Ich möchte Ihnen aufzeigen, wie Sie Energiekosten bis zu 20% einsparen können und sich vor allem auch langfristig vor Preissteigerungen schützen können (und das bei genauso sicheren Anbietern wie beispielsweise Vattenfall, nur mit dem einfachen Unterschied, dass sie einfach weniger zahlen)

Was halten Sie davon, Herr/Frau X?

EWB: Aber schätze ich Sie da richtig ein, dass Sie als Unternehmer/Geschäftsführer grundsätzlich offen sind für Kosteneinsparungen mit der Möglichkeit Ihre Ausgaben für Energie noch einfacher und kostengünstiger zu managen.

EWB2: Herr/Frau X, das Gute an unserer Dienstleistung ist ja, dass Sie kostenfrei und unverbindlich ist. Im schlimmsten Fall haben Sie 5 Minuten Zeit investiert und die Gewissheit, dass Sie bereits beim besten Anbieter sind und keinen Beratungsbedarf mehr haben. Wie Sie sehen, Sie profitieren so oder so.

EWB3: Ich habe die Erfahrung gemacht, dass Kunden, die vor der Beratung geglaubt haben, bei Ihnen sei alles in Ordnung, noch hohe Einsparungen möglich waren. Angenommen, ich kann Ihnen Möglichkeiten aufzeigen, wie sie eine Menge Geld sparen können, würden Sie dann einen Termin machen wollen?

Herr/Frau X, wann haben Sie 5 Minuten Zeit für mich, damit ich Ihnen aufzeigen kann, wieviel Einsparpotenzial Sie aktuell haben und dementsprechend wieviel Sie zu viel zahlen.

Dafür benötige ich lediglich Ihre Strom-Jahresabrechnung. Gerne können Sie auch Ihre privaten Abrechnungen mitbringen... Haben Sie diese sogar jetzt schon parat/griffbereit, dann können wir uns sogar jetzt schon gemeinsam zusammensetzen. Klingt das gut für Sie, Herr/Frau X?

EWB: „gerade keine Zeit“ > Termin machen: „Dann schlage ich Ihnen vor, dass wir am **X.X.** einen Termin vereinbaren, damit Sie dies unverbindlich prüfen können. Um welche Uhrzeit passt es Ihnen am besten. Morgens um 10 oder nachmittags um 16 Uhr?“ -